

見込み客自動発掘仕組み化サービス マーケアップ・サービス

こんなお客様におすすめ!

- ・毎月新規客を安定的に獲得したい
- ・短期間で一気にお客様を増やしたい
- ・新規顧客開拓のノウハウが無い
- ・営業のマンパワーが足りない
- ・DMやセミナーの方法がよくわからない
- ・DMやテレアポの費用対効果が悪い

「マーケアップ」は、リスト作成・集客のプロであるエコノスが、お客様の代わりにプッシュ型マーケティングの構築・企画・設計・実施をワンストップでご提供する「見込み客自動発掘仕組み化サービス」です。

1

ターゲットを選定し リストを作成

業種や地域といった一般的な条件だけでなく、WEB等も活用し、ピッタリのターゲットリストを抽出します。

静的条件	
業種 × 地域 × 会社規模	
×	
動的条件	
現在〇〇している / 過去〇〇していた	
セミナーを開催している	
海外に進出している	
特定企業の取引関係にある	
最近オープンした店舗	... etc.

2

様々な手法で アプローチを実施

キャッチコピーやDM原稿等、クリエイティブ面も含め、商材に応じた効果的な方法を選択します。

問い合わせフォーム	メールDM
テレアポ	FAXDM
... etc.	

主にオンラインを中心にした、「プッシュ型」のアプローチを実施。

3

セミナー等への 集客を実施

一度に多くのお客様に営業が可能で、効率が良く効果的な営業型のセミナーや、LPを介した「資料請求」などを企画、集客を行います。



4

お客様独自の 見込み客を獲得

セミナー時のアンケート等から生まれた、確度の高い見込み客(リード)をご提供いたします。

見込み客(リード)ご提供項目(例)		
会社名	部署名	役職名
担当名	アドレス	... etc.

商談・契約
(お客様)

勝ちパターン

試行錯誤(PDCA)しながら「勝ちパターン」の精度を上げていきます

セミナーを活用した「勝ちパターン」構築のための「マーケアップ」内容項目例



左記内容を
ワンストップ
でご提供!

▶ ターゲティング	企業データ、web情報等から御社にピッタリのターゲットリストを作成しご提供
▶ クリエイティブ	キャッチコピーやDM用原稿を作成
▶ 集客アプローチ	郵送、FAX、メール、その他、費用対効果を考慮した集客アプローチを実施
▶ セミナー開催・運営	会場手配、事務局運営、セミナー進行等

■ お問い合わせ



エコノス株式会社
大阪本社 : 〒541-0052 大阪府大阪市中央区安土町 1-7-13 トヤマビル 3F
TEL.06-6265-5111 FAX.06-6265-5112
東京支社 : 〒102-0084 東京都千代田区二番町 5-5 番町フィフスビル 7F
TEL.03-6261-7322 FAX.03-6261-7323
<https://www.econos.jp>